

Neptune élargit sa capacité de production pour offrir des capsules d'huile de cannabis au Canada

Laval (Québec), Canada, le 21 décembre 2018 – Neptune Solutions Bien-être inc. (« Neptune » ou la « Société ») (NASDAQ – TSX: NEPT) a le plaisir d'annoncer aujourd'hui la conclusion d'un contrat pluriannuel de licence de propriété intellectuelle et de vente de capsules avec Lonza (SWX: LONN), un chef de file mondial des sciences de la vie. Grâce à ce contrat, les clients de Neptune pourront profiter de la technologie Licaps^{MD} de capsules à enveloppe dure pour liquide, exclusive à Lonza, combinée aux capacités d'extraction et de purification de pointe de Neptune, ainsi qu'à une importante capacité de production d'huile de cannabis.

D'une capacité annuelle initiale pouvant atteindre 200 millions de capsules, ce contrat de licence permettra à Neptune de s'établir comme fabricant à grande échelle de capsules Licaps^{MD} dans le secteur canadien du cannabis. La technologie Licaps^{MD} permet d'offrir des produits distinctifs grâce à ses diverses options de systèmes de libération, de couleurs et de marquage. Elle est d'ailleurs efficace pour les lots successifs aux formulations variables. La nouvelle chaîne de production sera intégrée à l'usine homologuée cGMP de Neptune, une installation ultramoderne de 50 000 pieds carrés située à Sherbrooke, au Québec.

« Nous sommes ravis de travailler avec Lonza, une entreprise réputée pour la qualité de ses produits, et d'offrir au secteur canadien du cannabis et du chanvre son savoir-faire et sa technologie exclusive de mise en capsules de liquides et de produits spécialisés. Sans pareille et déjà largement adoptée, la technologie de Lonza jouit d'une place de choix sur le marché et offre des avantages par rapport à ce qui est actuellement disponible dans le marché canadien du cannabis. Grâce à notre équipe chevronnée et dévouée, nous en ferons bientôt bénéficier les consommateurs du marché canadien », a déclaré Jim Hamilton, président et chef de la direction de Neptune.

Cette initiative s'inscrit dans la stratégie de Neptune, qui consiste à offrir des formes de produits à valeur ajoutée et uniques sur le marché du cannabis. La construction et la mise en place de la nouvelle chaîne de production, qui débutent dès maintenant, représentent un investissement de quelque 2,5 millions de dollars en transfert de titres de propriété intellectuelle, en savoir-faire, en infrastructures et en équipements de fabrication.

À propos de Neptune Solutions Bien-être inc.

Neptune est une société de produits de santé et de mieux-être, forte de plus de 50 ans d'expérience combinée en matière d'extraction, de purification et de formulation de produits distinctifs scientifiquement fondés et à valeur ajoutée. Actuellement, la Société formule et fournit des solutions de nutrition clé en main offertes sous diverses formes uniques et propose des ingrédients spécialisés tels que MaxSimil[®], une plateforme brevetée qui peut améliorer l'absorption des nutraceutiques à base de lipides, et une riche gamme d'huiles marines et d'huiles de graines. La Société mise sur son expertise scientifique,

technologique et innovatrice pour amorcer la production de produits d'huiles de cannabis destinés aux marchés licites du cannabis. Le siège social de la Société est situé à Laval, au Québec.

Énoncés prospectifs

Les énoncés contenus dans le présent communiqué ne portant pas sur des faits courants ou passés constituent des « énoncés prospectifs » au sens de la législation en valeurs mobilières américaine et de la législation en valeurs mobilières canadienne. Ces énoncés prospectifs comportent des risques et incertitudes, connus et inconnus, et sont assujettis à d'autres facteurs inconnus qui pourraient faire en sorte que les résultats réels de Neptune diffèrent de manière importante des résultats passés ou des résultats futurs dont il est question, expressément ou implicitement, dans ces énoncés prospectifs. Outre les énoncés qui décrivent explicitement de tels risques et incertitudes, il y a lieu de préciser que les énoncés qui contiennent des termes tels que « croire », « être d'avis », « prévoir », « avoir l'intention », « s'attendre à », « entendre » ou « planifier » ainsi que l'utilisation du futur dans ces énoncés dénotent la nature incertaine et prospective de ceux-ci. Il est recommandé aux lecteurs de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs, qui sont à jour à la date du présent communiqué seulement.

Les énoncés prospectifs qui figurent dans le présent communiqué sont présentés sous réserve de la présente mise en garde et de la Mise en garde concernant l'information prospective figurant à la notice annuelle la plus récente de Neptune (la « notice annuelle ») et dans le rapport annuel (S.E.C. Form 40-F) le plus récent de Neptune, disponibles sur SEDAR, à www.sedar.com, sur EDGAR, à www.sec.gov/edgar.shtml et dans la section Investisseurs du site Web de Neptune, à www.neptunecorp.com. Tous les énoncés prospectifs ci-inclus sont à jour à la date des présentes. Neptune ne s'engage pas à mettre à jour les énoncés prospectifs à la suite de nouveaux renseignements ou d'événements futurs ou pour quelque autre raison que ce soit, sauf dans la mesure exigée par la loi. De plus, les énoncés prospectifs qui figurent dans le présent communiqué comportent généralement d'autres risques et incertitudes qui sont décrits de temps à autre dans les documents publics de Neptune déposés auprès de la Securities and Exchange Commission et des commissions des valeurs mobilières canadiennes. Des renseignements supplémentaires au sujet de ces hypothèses, risques et incertitudes figurent à la rubrique Facteurs de risque de la notice annuelle.

Ni NASDAQ ni la Bourse de Toronto n'acceptent quelque responsabilité que ce soit quant à la véracité ou à l'exactitude du présent communiqué.

Neptune Solutions Bien-être

Mario Paradis
Vice-président et chef de la
direction financière, Neptune
m.paradis@neptunecorp.com
1 450 687-2262, poste 236

Relations avec les investisseurs (Canada)

Pierre Boucher
MaisonBrison
1 514 731-0000
pierre@maisonbrison.com

Relations avec les investisseurs (États-Unis)

Jody Burfening/Carolyn
Capaccio
LHA, IR
1 212 838-3777
jburfening@lhai.com
ccapaccio@lhai.com